

Le 2 novembre 2021

Chers parents et élèves,

C'est avec enthousiasme que l'École polyvalente La Pocatière, en collaboration avec la compagnie Perfection, lance sa 2^e campagne de financement qui permettra à chaque élève d'amasser des fonds pour son compte individuel. Les profits devront être utilisés pour payer les activités parascolaires. Ils peuvent être accumulés dans le compte de l'élève jusqu'en 5^e secondaire.

Aujourd'hui, tous les élèves ont été rencontrés pour le lancement de cette campagne de financement. Afin de faciliter la gestion et bonifier les profits, les produits choisis sont non retournables. Voir au verso pour connaître les produits.

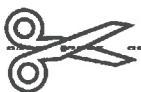
Deux types de campagnes sont offertes :

1. La première est une pré-vente avec une livraison des produits au début décembre. Les élèves auront un catalogue de fromages, terrines, confitures, épices, huile d'olive et recettes en pot. Les élèves qui veulent vendre ces produits devront faire du **porte à porte du 5 au 22 novembre. Les clients doivent payer lors de la prise de commande.** Les produits seront livrés début décembre et les vendeurs devront distribuer leurs produits à ce moment.
2. La deuxième demeure la vente directe. Les élèves auront le choix entre des mallettes de chocolat, des boissons chaudes ou du savon. Les produits seront remis aux élèves début décembre. Ils auront jusqu'au 7 janvier pour vendre leurs produits.

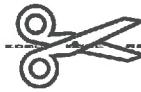
Pour les deux types de campagne, vous devez garder l'argent de vos ventes à la maison. Le montant de vos produits sera ajouté à votre facture scolaire. Lorsque vous recevrez votre facture, c'est à ce moment que vous devrez payer.

Bonne campagne!

Marie-Ève Pelletier, technicienne en loisirs



À REMETTRE AVANT LE VENDREDI 5 NOVEMBRE



Campagne de financement 2021-2022

Je veux participer à cette campagne de financement. Je ferai la campagne :

1- **Pré-vente et livraison par la suite**

Catalogue de fromage et autres... (40 % profits)

5 au 22 novembre
Livraison début décembre

2- **Vente directe et je veux vendre le(s) produit(s) suivant(s) :**

Chocolat Limbourg 2/5\$ (x36) Quantité: _____

Chocolat Limbourg Extra 4\$ (x24) Quantité: _____

Boissons chaudes 5\$ l'unité (x18) Quantité: _____

Savon Hydra sens 5 \$ l'unité (x18) Quantité: _____

**3 décembre
au 7 janvier**

Nom de l'élève _____

Groupe : _____

Nom du parent : _____

Date : _____

Signature du parent : _____

DESCRIPTION DES PRODUITS DISPONIBLES (LES PRODUITS SONT NON RETOURNABLES)



CHOCOLAT LIMBOURG 2/5 \$

L'authentique chocolat importé de la Belgique certifié équitable et sans trace d'arachides en différentes saveurs : Lait, lait avec noisettes et/ou amandes, lait avec riz soufflé, lait avec caramel et sel de mer et noir.

Profit à l'élève : 45 \$

36
PRODUITS

250\$
PRIX

9000\$
SERA
FACTURÉ



CHOCOLAT LIMBOURG EXTRA À 4 \$ LA BARRE

L'authentique chocolat importé de la Belgique certifié équitable et sans trace d'arachides en différentes saveurs : lait, noir, praliné lait, praliné noir, caramel et fleur de sel, blanc croustillant.

Profit à l'élève : 48 \$

24
PRODUITS

400\$
PRIX

9600\$
SERA
FACTURÉ



BOISSONS CHAUDES À 5 \$ L'UNITÉ

Assortiment de boîtes de thé et tisane (menthe, camomille, thé vert), thé en feuilles (fruits, Earl Grey, rooibos), sacs de café (moka brun-java noir, colombien, mélange maison), chocolat chaud et infuseurs à thé.

Photo à titre indicatif seulement.

Profit à l'élève : 45 \$

18
PRODUITS

500\$
PRIX

9000\$
SERA
FACTURÉ



SAVONS HYDRA SENS À 5 \$ L'UNITÉ

Caisse mixte contenant des savons antibactériens en flacon-pompe de 236 ml (pêche, fraise, kiwi-melon, bleuets, petits fruits), des savons en flacon-pompe moussants de 221 ml (fleurs sauvages) et des crèmes pour les mains à l'aloès.

Photo à titre indicatif seulement.

Profit à l'élève: 45 %

18
PRODUITS

500\$
PRIX

9000\$
SERA
FACTURÉ



Contenu du catalogue

- Fromages individuels ou en coffret
- Mousses, terrines et pâtés
- Confitures et confits
- Huile d'olive, vinaigre balsamique, sauces et condiments
- Épices
- Recettes en pot

Profit à l'élève : 40 %

Pré-vente : du 5 au 22 novembre

Livraison des produits : début décembre